

polycontact

Die Polycontact AG ist ein innovatives Schweizer Technologieunternehmen mit Sitz in Chur und über 60 Jahren Tradition. Als verlässlicher Partner, insbesondere in der Automobilindustrie, zeichnet sich Polycontact durch grosse Produktionserfahrung, hohe Flexibilität und schnelle Entwicklungsprozesse aus. In den Bereichen Buckle Switches, Seat Sensors, Position Sensors, Electronics & Lightings, Wire Harnesses und Services setzt Polycontact gemeinsam mit dem Produktionswerk in Rumänien Standards für sicherheitsrelevante Anwendungen.

Zur Verstärkung unserer Business Unit Electronics suchen wir Dich als:

Business Development / Sales Manager:in Services

Dein Aufgabengebiet umfasst:

- Neukundenakquise für unser Geschäftsfeld Services, inklusive Entwicklungs-, Produktions- und Automatisierungsdienstleistungen.
- Verantwortung für die vertriebsseitige Begleitung von Kundenprojekten bis zur erfolgreichen Umsetzung in die Serienproduktion.
- Aufbau und Entwicklung eines nachhaltigen Kundenportfolios in der Schweiz und im DACH-Raum mit Perspektive Europa.
- Entwicklung und Betreuung von existierenden und neuen Key Accounts.
- Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten, Märkte und Kundenpotenziale.
- Erarbeitung von Angeboten, Kalkulationen und Business Cases.
- Verantwortung für Umsatz-, Margen- und Wachstumsziele.
- Koordination und Zusammenarbeit mit Kunden sowie unseren Entwicklungs-, Produktions- und Automationsstandorten in der Schweiz und Rumänien.
- Unterstützung bei Messen, Marketingaktivitäten und Kundenveranstaltungen.
- Mitgestaltung der Strategie und des weiteren Ausbaus des Geschäftsfeldes Services.

Unsere Anforderungen an Dich:

- Technische Grundausbildung (Elektrotechnik, Automation, Maschinenbau o.ä.).
- Weiterbildung im Verkauf, Marketing oder Betriebswirtschaft von Vorteil.
- Mehrjährige Erfahrung im B2B-Vertrieb technischer Dienstleistungen, Automatisierungs- oder Industrialisierungslösungen.
- Nachweisbare Erfolge in der Neukundenakquise und Geschäftsentwicklung.
- Bestehendes Netzwerk in Industrie, Automation, Maschinenbau oder Produktion.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse, Französisch von Vorteil.
- Unternehmerische und kundenorientierte Persönlichkeit mit hoher Eigeninitiative.
- Reisebereitschaft innerhalb der Schweiz und Europas.

Wir bieten Dir:

Dich erwartet eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen Marktumfeld der Automobilindustrie. Wir bieten Dir einen modernen Arbeitsplatz in einem innovativen Schweizer Produktionsunternehmen mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen. Zudem bietet diese Position attraktives Entwicklungspotenzial.

Haben wir Dein Interesse geweckt? Für weitere Auskünfte stehen wir Dir gerne zur Verfügung. Kontaktiere uns jederzeit und bewirb Dich mit deinen vollständigen Unterlagen als PDF direkt online oder sende sie an unsere Personalabteilung, Frau Rachelle Elvedi: bewerbung@polycontact.ch