

polycontact

Die Polycontact AG ist ein innovatives Schweizer Technologieunternehmen mit Sitz in Chur und über 60 Jahren Tradition. Als verlässlicher Partner, insbesondere in der Automobilindustrie, zeichnet sich Polycontact durch grosse Produktionserfahrung, hohe Flexibilität und schnelle Entwicklungsprozesse aus. In den Bereichen Buckle Switches, Seat Sensors, Position Sensors, Electronics & Lightings, Wire Harnesses und Services setzt Polycontact gemeinsam mit dem Produktionswerk in Rumänien Standards für sicherheitsrelevante Anwendungen.

Zur Verstärkung unseres engagierten Teams und für die Betreuung unseres Seriengeschäfts suchen wir Dich als:

Account Manager:in – Automotive

Dein Aufgabengebiet umfasst:

- Kundenbetreuung & Geschäftsentwicklung: Du betreust unsere internationalen Key-Kunden (Tier 1) in der Automobilbranche und entwickelst das Geschäft aktiv weiter.
- Strategie & Vertrieb: Du übernimmst die kommerzielle Verantwortung für dein Geschäftsfeld und sorgst für langfristige Kundenbindung.
- Angebotsmanagement: Du analysierst Kundenanfragen, erstellst Angebote und führst erfolgreiche Verhandlungen.
- Produkt-Serienstart: Du koordinierst interne und externe Prozesse für einen reibungslosen Produktionsbeginn.
- Finanzen & Budget: Du überwachst Zahlungen, erstellst Budgets und führst Kostenanalysen durch.
- Kundenkontakt & Präsentationen: Du organisierst Kundenbesuche und Workshops – national und international.

Unsere Anforderungen an Dich:

- Erfahrung im technischen Vertrieb, Account Management oder Projekt-/Produktmanagement.
- Kaufmännische oder technische Ausbildung, idealerweise mit betriebswirtschaftlicher Weiterbildung (HF/FH von Vorteil).
- Kenntnisse in der automobilen Zulieferkette und ein starkes Gespür für Kundenbedürfnisse.
- Selbstständige, lösungsorientierte Arbeitsweise und Teamfähigkeit.
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse sowie ausgeprägte Kommunikationsstärke.
- Reisebereitschaft innerhalb der EMEA-Region (bis zu 20%).

Wir bieten Dir:

Dich erwartet eine spannende und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem dynamischen Marktumfeld der Automobilindustrie. Wir bieten Dir einen modernen Arbeitsplatz in einem innovativen Schweizer Produktionsunternehmen mit flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswegen. In unserem motivierten Sales-Team fördern wir Eigenverantwortung und unterstützen Deine Initiative. Zudem profitierst Du von einer 40-Stunden-Woche mit freiem Freitagnachmittag sowie regelmässigen Firmenevents.

Haben wir Dein Interesse geweckt? Für weitere Auskünfte stehen wir Dir gerne zur Verfügung. Kontaktiere uns jederzeit und bewirb Dich mit deinen vollständigen Unterlagen als PDF direkt online oder sende sie an unsere Personalabteilung, Frau Rachelle Elvedi: bewerbung@polycontact.ch